

Willenbrock Wein, wie ich ihn will

Herzlich willkommen ISA WILLENBROCK

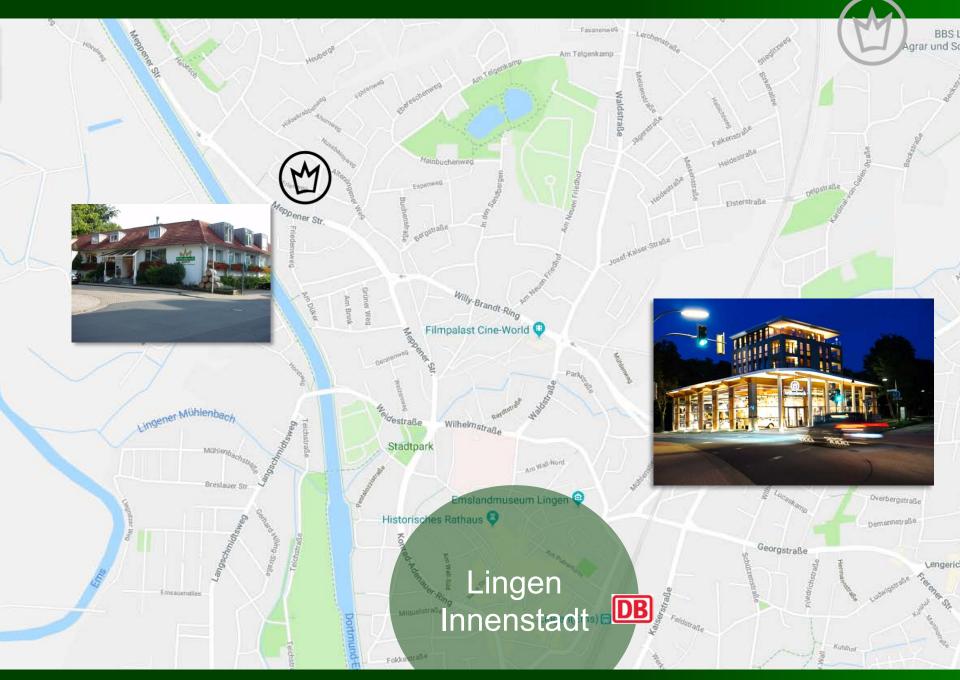






"JA zum stationären Handel, wenn er offen ist für Neues und das Ohr am Kunden hat."

DR. KAI HUDETZ





JÖRG REUTER, INHABER: "VOM EINFACHEN DAS GUTE"

"Berühren statt studieren"

"Regionale Produkte schaffen

emotionale Nähe"

"Just taste"

"Fabelhafte Produkte erzählen Geschichten"









CLAUDIA MASÜGER, INHABERIN "CHEERS"

"Wir haben das Privileg,

tollen Wein zu verkaufen."

"Begeisterung bis in die Peripherie"

"Spaß an der Arbeit"





"Wir sind nicht weinverliebte Idealisten, wir sind Kaufleute, die Wein lieben"

HENDRICK & ISA WILLENBROCK

UNSERE POSITIVEN ERFAHRUNGEN AUS DER PRAXIS

- Hemmschwellen abbauen
- Zusatzverkäufe über: Tee, Gin und Tonic-Auswahl, Heimatdelikatessen
- Ladenlokal f
 ür Veranstaltungen nutzen
 (Workshops, Konzerte, Theater)
- Authentisches Storytelling





Stellen Sie uns gerne Fragen!





Willenbrock Wein, wie ich ihn will

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

ISA WILLENBROCK

