

Sales Manager (m/w)

Breko ist einer der führenden Anbieter von Weinen, Spirituosen sowie Food- und Health Ingredients für Lebensmittel, Functional Food, Nahrungsergänzungsmittel und Kosmetik. Gegründet 1977 importiert Breko Weine aus den weinanbauenden Regionen Europas, die in Bremen verarbeitet und konfektioniert werden. Der Fokus im Bereich Food Ingredients liegt auf Wein-, Trauben- und Spirituosen-Ingredients.

Zur Ausweitung des Geschäftsbereichs Weine/Spirituosen und Food Ingredients suchen wir für unseren Standort in Bremen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgaben

- Betreuung von Bestandskunden im Geschäftsbereich Weine und Food Ingredients in Deutschland und Österreich.
- Akquisition von Neukunden.
- Umsatz und DB-Verantwortung.
- Beratung unserer Kunden in technischen Belangen.
- Eigenverantwortliche Verkaufsverhandlungen.
- Betreuung von Lieferanten und Ausbau des Produktportfolios.

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaften mit Erfahrungen in der Lebensmittelindustrie bzw. abgeschlossenes Studium der Lebensmitteltechnologie, Getränketechnologie oder Önologie verbunden mit fundierten betriebswirtschaftlichen Kenntnissen.
- Kaufmännisches Denken und Handeln gepaart mit technologischen Verständnis für das Produktsortiment.
- Berufserfahrung in einer vergleichbaren Funktion (Schwerpunkt Verkauf von Lebensmittelrohstoffen und idealerweise auch im Einkauf von Wein).
- Ergebnis- und zielorientierte Arbeitsweise.
- Freude an Vertrieb, Beratung sowie Reisen.
- Hohe Motivation und Fähigkeit sich schnell in neue Aufgaben einzuarbeiten.
- Sehr gutes Englisch in Wort und Schrift sowie gute Kenntnisse im Umgang mit dem gesamten MS-Office-Paket.

Wir bieten

- Moderne und unkomplizierte Unternehmensstruktur mit flachen Hierarchien und offener Kommunikation.
- Verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Aufgaben und selbstbestimmtes Arbeiten.
- Ausgezeichnete Arbeitsbedingungen und vielfältige Perspektiven
- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem kleinen Team.
- Unterstützung und Realisierung von spannenden Projekten.
- Vertrauensarbeitszeit.

Bitte senden Sie Ihre ausführliche Bewerbung mit den üblichen Unterlagen, Gehaltswunsch und dem frühestmöglichen Eintrittstermin ausschließlich an folgende E-Mail Adresse: bewerbung@breko.de
Per Post zugestellte Bewerbungsunterlagen können wir leider nicht berücksichtigen.