



wir winzer
ein Unternehmen der

Hawesko
Holding AG

Als führender Online-Marktplatz für deutsche Weine machen wir bei [WirWinzer.de](https://www.wirwinzer.de) jeden Tag unser Hobby zum Beruf. Seit 2010 bieten wir unseren Kunden neben dem größten Angebot auch die besten Preise und gewinnen ständig weiter an Marktrelevanz. Unser Geheimnis liegt in unserem Team aus Weinkennern, Marketern und Softwareentwicklern, die mit Leidenschaft, Teamgeist sowie einem kühlen Kopf täglich neue Ideen zum Leben erwecken. Wir bieten jedem/jeder einen Platz an, der/die mehr als nur einen Job will: Von Newcomern in der Branche haben wir uns zu Eroberern der Weinherzen entwickelt. Bei uns hast Du die Chance, Dich mit Deinen Stärken zu verwirklichen. Eins ist bei uns auf jeden Fall gewiss: Langeweile kommt hier nie auf.

Seit 2016 gehören wir zur **Hawesko-Gruppe**. Die börsennotierte Hawesko Holding AG wurde 1964 gegründet und ist heute einer der bedeutendsten Player im Handel mit Premiumweinen und Champagner.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

KEY-ACCOUNT-MANAGER WEIN/WINZER (W/M/D)

Deine Aufgaben – das erwartet Dich:

- Du arbeitest selbstständig am Ausbau unseres Branchen-Netzwerkes und akquirierst weitere Weingüter und Genossenschaften für unsere Plattform WirWinzer
- Du verhandelst eigenverantwortlich Konditionen mit neuen und bestehenden Partnern
- Du betreust unsere Winzerpartner bei der Angebotsführung und planst mit ihnen Push-Pull-Aktionen für den Abverkauf
- Du verwaltest und koordinierst unsere Texter und erarbeitest mit ihnen gemeinsam ansprechende Winzerstories
- Du verkostest Weine zum Zweck der Qualitätskontrolle
- Du besuchst Messen und andere Weinveranstaltungen
- Du bist mit dem Tracking und der Analyse von Kennzahlen betraut
- Du führst ein kleines Team aus Festangestellten und Praktikanten

Dein Profil – das solltest Du mitbringen:

- Studium der Internationalen Weinwirtschaft, Weinbau, Önologie oder vergleichbares Studium mit tiefen Weinkenntnissen
- Sehr gute Kenntnisse des deutschen Weinmarktes
- Hohe Kommunikations- und Konsensfähigkeiten sowie Verhandlungsgeschick
- Mindestens erste Berufserfahrung im Vertrieb
- Verständnis, Erfahrung sowie Leidenschaft für die Dynamik des E-Commerce sowie die Besonderheit des Online-Konsumentenverhaltens
- Sehr gute sensorische Fähigkeiten, ein sicheres Verkostungsniveau bzw. Erfahrung in der analytischen Beurteilung von Weinen
- Sicherer Umgang mit den MS-Office-Anwendungen

Dein Nutzen – das bieten wir Dir:

- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Gelebte Start-up-Mentalität in einem kleinen, dynamischen und schnell wachsenden Unternehmen
- Die Rückendeckung unserer Muttergesellschaft, der Hawesko Holding AG
- Verantwortungsvolle Aufgaben mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein zielstrebiges und aufgeschlossenes Team, das sich auf Dich freut
- Ansprechende Mitarbeiterrabatte und regelmäßige Weinverkostungen

Willst Du Teil unserer WirWinzer-Familie werden?

Dann lade gerne Deine aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) hier hoch.

Anna Bunge steht Dir für Fragen gerne zur Verfügung:
Telefon +49 4122 504 3303.

[Bewerben](#)