



Wir sind das jüngste der großen Champagner Häuser und stolz mit Nicolas Feuillatte die erfolgreichste Champagne-Marke Frankreichs zu besitzen (international Platz 3).

Gemeinsam mehr erreichen: Hinter unseren Marken (Nicolas Feuillatte, Champagne Abelé 1757 und Champagne Castelnau) stehen über 6.000 Winzerfamilien, die zusammen rund 3.000 Hektar Rebflächen der Champagne bewirtschaften. Zur Verstärkung unserer Feuillatte Vertriebs GmbH in Deutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen kreativen und motivierten

Verkaufsleiter (w / m / d) für die Region Nord-Deutschland (Berlin / Hamburg)

Hauptaufgaben

- Eigenständige Betreuung der zugeordneten Imagekunden in der (Szene-) Gastronomie und dem Handel
- Sicherstellung der Verfügbarkeit unserer Sortimente (Nicolas Feuillatte und Champagne Abelé1757) entsprechend der Unternehmensstrategie
- Rekrutierung, Führung und Weiterentwicklung der zugeteilten Handelsagenturen durch permanente Kontrolle der leistungsbezogenen Zielvereinbarungen
- Organisation von Events und Brand Cooperations in enger Zusammenarbeit mit den Kollegen aus Vertrieb und Marketing zur Steigerung der Markenbekanntheit
- Identifikation und Nutzung regionaler Netzwerke sowie Wettbewerbsbeobachtung
- Neukundengewinnung im Bereich On-Trade, Off-Trade und E-Commerce
- Entwicklung innovativer und kreativer Vertriebs- und Marketingkonzepte

Profil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium oder abgeschlossene kaufmännische / gastronomische Ausbildung mit entsprechender Erfahrung
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb oder Marketing - bevorzugt in der Wein- / Spirituosen/ - Getränkebranche oder in der Gastronomie
- Erfahrung in der Betreuung von Image- und Prestigekunden sowie Key Accounts von Vorteil
- Gut funktionierendes Netzwerk an Entscheidern und Multiplikatoren im zugeteilten Gebiet
- Fließende Deutschkenntnisse und verhandlungssicheres Englisch
- Überregionale Mobilität - Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen
- Selbstständige Arbeitsweise mit hoher Eigenmotivation, Ehrgeiz und Durchsetzungsfähigkeit
- Bereichsübergreifendes unternehmerisches Denken
- Kreativität und Mut neue Wege zu bestreiten

Du möchtest Teil der **Terroirs et Vignerons de Champagne** Familie werden? Dann sende uns einfach Deinen Lebenslauf inkl. frühestmöglichem Eintrittstermin.

Anschrift: Feuillatte Vertriebs GmbH, z.H. Kai Alexander Opferkuch, Lindenstraße 2, 55452 Windesheim oder per Email an: k.opferkuch@feuillatte.de

