

Marketing- & Vertriebskoordinator (m/w/d)

Organisationstalent, Mitdenker und Möglichmacher rund um Wein & Genuss

Du liebst es, wenn Dinge gut organisiert sind? Du behältst den Überblick, denkst einen Schritt weiter und hast Freude daran, Themen nicht nur anzustoßen, sondern auch wirklich ins Ziel zu bringen?

Dann könnte das hier ziemlich gut passen.

Wir suchen einen Menschen, der **Marketing, Vertrieb und Organisation miteinander verbindet**. Jemanden, der selbstständig arbeitet, Verantwortung übernimmt und dafür sorgt, dass die vielen kleinen und großen Dinge im Tagesgeschäft zuverlässig laufen.

Deine Rolle bei uns

Du bist eine wichtige Schnittstelle zwischen **Vertrieb, Marketing, Vinothek, Online-Shop und Warenwirtschaft**. Du unterstützt unsere Vertriebsleitung im Tagesgeschäft, koordinierst eigene Themen und sorgst dafür, dass Aufgaben nicht irgendwo zwischen Idee und Umsetzung liegenbleiben. **Kurz gesagt: Du denkst mit, hältst nach, organisierst und bringst Dinge zu Ende.** Dabei bekommst du einen festen Rahmen und gleichzeitig den Freiraum, deine Themen eigenständig zu organisieren und weiterzuentwickeln.

Was du bei uns bewegst



Marketing & Kommunikation

Du sorgst mit uns dafür, dass unsere Weine, Veranstaltungen und Angebote genauso gut präsentiert werden, wie sie es verdienen.

- Werbe-, Produkt- und Veranstaltungstexte erstellen und bearbeiten
- digitale Auftritte, Produktinformationen und Werbemittel aktuell halten
- Marketingaktionen organisatorisch begleiten



Vertrieb & Kunden

Gemeinsam mit unserem Vertrieb machst du aus Ideen konkrete Aktionen.

- Probier-, Angebots- und Aktionspakete mitentwickeln und umsetzen, Verkaufsaktionen in unseren Systemen einrichten und begleiten
- unsere Weinclub-Mitglieder betreuen
- bei Bedarf auch mal in Kundenbetreuung, Vinothek oder Weinbar unterstützen



Systeme & Organisation

Du musst kein IT-Profi sein. Aber du solltest Spaß daran haben, **Systeme zu verstehen, Ordnung zu schaffen und den Überblick zu behalten.**

WACHTENBURG WINZER eG

- Artikel- und Produktstammdaten pflegen; Warenwirtschaft, Online-Shop und Marketing aufeinander abstimmen
- interne und externe Ansprechpartner koordinieren und dafür sorgen, dass Informationen und Änderungen zuverlässig umgesetzt werden

Projekte & Vertriebsleitung

Hier wird deine Rolle besonders wichtig: Du hältst unserer Vertriebsleitung den Rücken frei und übernimmst eigene Themen. Du koordinierst Projekte, hältst Aufgaben und Termine nach und erkennst im besten Fall selbst, **wo noch etwas zu tun ist**. Du fragst nach, wenn Informationen fehlen. Du erinnerst auch mal freundlich daran, wenn etwas liegenbleibt. Und du hast den Anspruch, ein Thema möglichst selbstständig zum Abschluss zu bringen.

Wer gut zu uns passt

Uns ist nicht entscheidend, ob dein Lebenslauf haargenau zu einer klassischen Stellenbeschreibung passt. Viel wichtiger ist uns, **wie du arbeitest und wie du tickst**. Du passt gut zu uns, wenn du ...

- zuverlässig bist und Verantwortung übernimmst,
- selbstständig, strukturiert und lösungsorientiert arbeitest,
- auch bei mehreren Themen gleichzeitig den Überblick behältst,
- Dinge nicht nur anfängst, sondern zu Ende bringst,
- gerne organisierst und Abläufe verbesserst,
- dich schnell in digitale Systeme und Prozesse hineindenkst,
- offen und verbindlich mit unterschiedlichen Menschen kommunizierst, auch mal freundlich nachhast und eigene Ideen einbringst.

Und wenn du außerdem gutes Essen schätzt, gerne genießt und bei einem schönen Glas Wein nicht Nein sagst, haben wir vermutlich schon ein gemeinsames Gesprächsthema.

Was dich bei uns erwartet

Bei uns bekommst du keine Position, bei der morgens eine fertige To-do-Liste auf deinem Schreibtisch liegt. Du bekommst eine Rolle, in der **Eigenverantwortung ausdrücklich erwünscht ist**. Du arbeitest nah an Vertrieb und Vertriebsleitung, bekommst Einblick in viele Bereiche unseres Unternehmens und kannst mit deiner Arbeit unmittelbar etwas bewegen. Wir wünschen uns jemanden, der mit der Zeit seine Themen so gut kennt, dass er selbst erkennt: „**Da müssen wir noch ran.**“ Und dann am besten direkt den ersten Schritt macht. Dabei lassen wir dich natürlich nicht allein. Du arbeitest mit uns in einem Team, das gemeinsam anpackt.

Und das alles dort, wo andere Urlaub machen: **zwischen Wein, Genuss und Pfälzer Lebensgefühl.**

Klingt nach dir?

Dann sollten wir uns kennenlernen.

WACHTENBURG WINZER eG



Wir suchen keinen perfekten Lebenslauf und niemanden, der schon alles kann. Wir suchen eine Persönlichkeit, die **zuverlässig organisiert, mitdenkt, Verantwortung übernimmt und Lust hat, gemeinsam mit uns etwas voranzubringen.**

Schick uns deine Bewerbung ganz unkompliziert **per E-Mail** an bewerbung@wachtenburg-winzer.de. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Bis bald in Wachenheim!

Dein Team der Wachtenburg Winzer eG

WACHTENBURG WINZER eG

Weinstraße 2 | 67157 Wachenheim | T 06322 9798-20 | F 06322 97 98 225 | info@wachtenburg-winzer.de | www.wachtenburg-winzer.de | VORSTAND Peter Zimmermann (Vorsitzender), Ralf Swillus, Albert Reinhardt AUFSICHTSRAT Simon Reichardt (Vorsitzender) | AMTSGERICHT Ludwigshafen / Rhein GnR 10132 | UST-ID-NR. DE 149 371 718 STEUER-NR. 31/ 656/ 0565 BANK VR-Bank Mittelhaardt eG | IBAN DE41 5469 1200 0113 2044 00 | BIC GENODE61DUW